



# "EXPORTACIÓN VÍA SERVICIOS POSTALES PARA PYMES"

**CASO: URUGUAY** 

Lic. Ma. Cristina González Rego





# EXPORTACIÓN VÍA SERVICIOS POSTALES PARA PYMES"

 ¿Porqué la participación de los correos en un proyecto de infraestructura?

- ¿Porqué el CORREO URUGUAYO?
  - Estrategia y estructura







#### En el marco IIRSA

- Objetivos
- Soporte Institucional
- Beneficios
  - -Para el país
  - Para las instituciones
  - -Para el sector PYMES
- Resultados Esperados



## La Red Postal Mundial





#### **INFRAESTRUCTURA**

670.000 sucursales

5 millones de empleados

#### **VOLUMEN**

450.000 millones de envíos

220.000 millones de dólares





# La mayor red física al servicio del flujo comercial

La red física	
Asia y Pacífico	307,807
Países Industrializados	175,566
Europa	111,456
America Latina y Caraibes	37,820
Países Arabes	16,900
Africa	14,434

Efectivos postales	
Países Industrializados	2368630
Asia y Pacífico	1369571
Unión Europea	862005
América Latina y Caribe	181740
Países Arabes	115684
Africa	70255

Más del 96% de la población mundial se comunica a través de los Correos







- •flujos de envíos
- flujos financieros
- •flujos de datos





## ¿POR QUÉ EL CORREO URUGUAYO?

#### Misión:

garantizar a la sociedad uruguaya la prestación de servicios postales competitivos y de la más amplia accesibilidad y cobertura.

#### Visión:

Ser una empresa altamente competitiva, líder del sector postal, impulsora de la innovación tecnológica, utilizando como soporte una Red Nacional Postal multimodal, con el propósito de revertir las asimetrías y carencias de acceso, culturales y sociales en todo lo extenso de la geografía nacional.





# Líneas Estratégicas

- Rentabilidad Social
- Estrategia Comercial
- Red Nacional Postal
- Gestión de RRHH por competencias





## Líneas de negocios

Comunicaciones Postales

Logística

Seguridad Electrónica

Servicios Financieros

Envíos de documentos y cartas

Paquetes Otros Certificación de sitios, e-mails y personas

Correo Giro





#### CARACTERISTICAS

- Empresa estatal que presta el Servicio Postal Universal
- Puntos de atención: 163 propios y 1130 franquicias
- Personal de Contacto: 1.400 personas
- Envíos procesados por año: 22.150.000
- Kms. Recorridos diariamente: 11.000





## Ventajas competitivas

- ✓ Articulación institucional >>> Capacidad de reducir costos administrativos de exportación
- ✓ Accesibilidad >>> Posibilita exportaciones desde localidades donde no se encuentran presentes otros organismos.
- ✓ Flexibilidad de Servicios >>> Viabiliza incluso exportaciones de pequeño valor, ofreciendo opciones diferenciales en una amplia gama de servicos y modalidades.





# Sinergia con otros Proyectos

### Inclusión Social

Plan Nacional de Emergencia Social

- ✓ Plan De Salud Bucal
- ✓ Un Solo País
- ✓ Distribución de canastas alimentarías
- ✓ Distribución domiciliaría: Conozca sus derechos





# Sinergia con otros Proyectos

#### **Desarrollo Productivo**

- ✓ Entrega de Caravanas para el ganado
- ✓ Integración con los Servicios Financieros

### **Apertura Internacional**

- ✓ Enlace en línea directa IPS
- ✓ Participa en la cooperativa EMS
- ✓ PPP (pago por desempeño) EEUU, Brasil







En el marco IIRSA

# Objetivo:

Crear mecanismos institucionales y capacidad técnica que faciliten a las PYMES uuruguayas el acceso a los mercados de exportación a través de procesos simplificados.





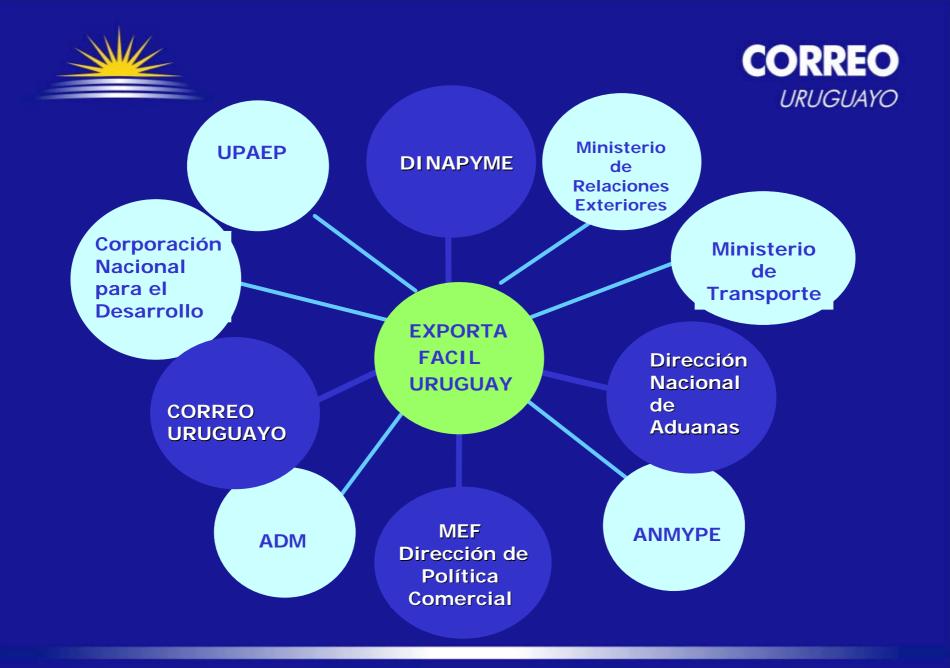
# EQUIPO TÉCNICO NACIONAL







# SOPORTE INSTITUCIONAL







# BENEFICIOS Para el País:

- Descentralización de la producción
- Identificación de Nuevos Mercados y Productos a exportar
- Diversificación de los rubros a exportar
- Afianzamiento de la población en su medio natural.
- Efecto derrame en la comunidad local
- Creación de puestos de trabajo genuinos
- Incrementar los flujos comerciales internacionales





#### Para las Instituciones:

- Fortalecimiento de la capacidad para satisfacer las necesidades de las MYPES
- Desarrollo de los instrumentos de asesoramiento y apoyo a estas empresas





### Para el sector PYMES:

- Inclusión económica del sector de PYMES exportadoras
- Mayor acceso a Mercados Externos
- Fomentar la inversión en el sector
- Aumento en la calidad y la productividad
- Mejoras en la gestión





## **RESULTADOS ESPERADOS:**

- Pymes mejoran su capacidad competitiva a partir de una reducción de costos derivada de la simplificación de trámites aduaneros fiscales y otras regulaciones vinculadas a la exportación
- Más empresas comienzan a realizar operaciones con el exterior, e ingresan a la "cultura" de la exportación
- Incorporar al contingente tradicional de exportadores permanentes un mayor número de empresas, capaces de aportar nuevos productos a la oferta exportable del país.





